

Wir suchen ab sofort (m/w/d):

SALES MANAGER DACH

LogiMAT 2025

Bei der GI-RO Technik GmbH & Co. KG stehen Qualität, Präzision und Verlässlichkeit im Mittelpunkt. Als einer der führenden Hersteller von Gitterrosten in Europa entwickeln und produzieren wir innovative Lösungen für anspruchsvolle Anwendungen in Industrie und Bau. Unsere Produkte stehen für technische Exzellenz und nachhaltige Wertbeständigkeit. Zur strategischen Weiterentwicklung unserer Marktposition im deutschsprachigen Raum suchen wir eine unternehmerisch denkende Vertriebspersönlichkeit als Sales Manager DACH (m/w/d).

Deine Verantwortung

In dieser Position übernimmst du die ganzheitliche Betreuung und Weiterentwicklung unseres Kundenportfolios im metallverarbeitenden Mittelstand der DACH-Region. Du agierst als technischer Sparringspartner, Projektkoordinator und strategischer Marktentwickler.

Das sind deine Aufgaben:

- Betreuung, Beratung und nachhaltige Entwicklung von Bestandskunden
- Systematischer Ausbau von Neukundenbeziehungen
- Eigenverantwortliches Projektmanagement von der Anfrage über Kalkulation und Angebot bis zur erfolgreichen Umsetzung
- Technisch fundierte und kaufmännisch präzise Kundenberatung
- Markt und Wettbewerbsanalyse zur Identifikation von Wachstumspotenzialen
- Strategischer Ausbau unserer Position im metallverarbeitenden Mittelstand

Dein Profil

Du verbindest technisches Verständnis mit vertrieblicher Stärke und überzeugst durch eine strukturierte Arbeitsweise sowie ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit.

Das bringst du mit:

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung bzw. entsprechendes Studium
- Solides technisches Grundverständnis, idealerweise im metallverarbeitenden Umfeld
- Erfahrung im B2B-Vertrieb technischer Produkte
- Projektmanagement-Kompetenz und ausgeprägtes Organisationsvermögen
- Verhandlungssicherheit, Eigeninitiative und unternehmerisches Denken

Das bieten wir:

- Eine Position mit viel Gestaltungsraum in einem wachsenden Industrieunternehmen
- Kurze Wege, offene Türen, flache Hierarchien und direkter Austausch auf Augenhöhe
- Individuelle Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Moderne Produktionsumgebung mit zeitgemäßer technischer Ausstattung
- Ein Umfeld, das Stabilität und Innovation vereint
- Flexible und familienfreundliche Arbeitszeiten
- Weihnachts- und Urlaubsgeld
- 30 Tage Jahresurlaub

Dein nächster Schritt

Klingt nach einer Aufgabe, die dich reizt?
Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung mit Angabe deines frühestmöglichen Eintrittstermins und deiner Gehaltsvorstellung per E Mail an **Frau Tanja Bey, Beyond Executive Search, tanja.bey@search-beyond.com**

GI-RO Technik GmbH & Co. KG

Ausbachstraße 7 • 48691 Vreden
www.gi-ro.de